



KYÄNI PLAN NAGRAĐIVANJA HRVATSKA

DOBRODOŠLI

Dobrodošli u Kyäni Porodicu!

Kyäni misija je "Doneti nadu-bolji život-i mogućnost zarade kroz wellness".Kao Kyäni Poslovni Partner Vi ste sastavni deo ispunjenja ove misije za Vas i ljude širom sveta.

Na sljedećim stranam,vidjet ćete detalje oko toga kako ćete bit nagrađjeni za vreme,energiju i vredan rad koji ulažete u Kyäni biznis.Ohrabrujemo Vas da odvojite vreme kako biste se što bolje upoznali sa ovim planom nagrađivanja,kako biste optimizirali Vaše napore i izgradnju biznisa koji će osigurati bolji život za Vas i ljude koje volite u mnogim godinama koje dolaze.

Kako Vaš biznis raste,imajte na umu da pravi uspeh nije samo ono što imate,već i ono što činite za druge ljude.Nadamo se da čim postignete lične ciljeve,da ćete takodje uzeti učešće u Kyäni Caring Hands programu,koji Van omogućava da donesete nadu i bolji život drugim ljudima širom svijeta.

Mi smo uzbudjeni da imamo Vas kao naše biznis partnere i radujemo se mnogim uspešnim godinama koje nam dolaze!

Iskreno

Kyäni

Genealoška stabla

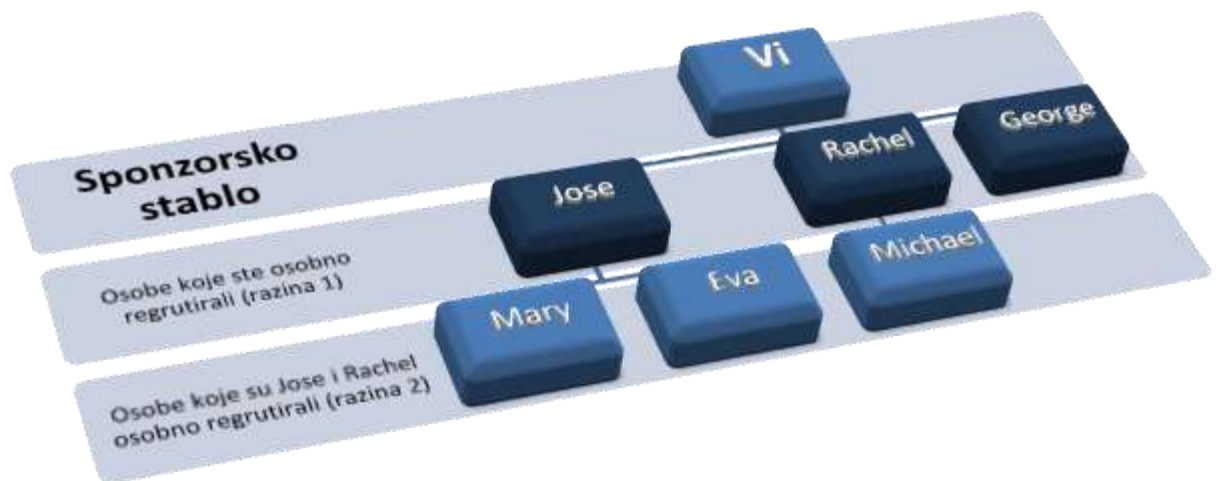
Genealoško stablo je sredstvo pomoću kojeg pratimo odnos između svih Poslovni Partnera u Kyäniju. U Kyänijevom Planu nagrađivanja postoje dva genealoška stabla, Sponzorsko stablo i Stablo plasmana. Kad se novi Poslovni Partner priključi Kyäniju, pojavljuje se u oba stabla.

Sponzorsko stablo

Sponzorsko stablo slično je porodičnom stablu. Svatko koga osobno upišete nalazi se izravno ispod vas na vašoj prvoj razini. Kad osobno upišete članove tima, a oni upišu nove Poslovni Partnere, novi Poslovni Partneri se tad nalaze ispod članova vašeg tima na vašoj drugoj razini. Pozicioniranje se obavlja automatski i izravno je određeno time tko je upisao novog Poslovni Partnera. Širina vašeg Sponzorskog stabla ovisna je o broju osoba koje osobno upišete.

Bonusi izračunati korištenjem Sponzorskog stabla

- Timski bonus
- Generacijski "check match"



Stablo plasmana

Stablo plasmana još jedan način praćenja odnosa. Za razliku od Sponzorskog stabla, imate slobodu postavljati svoje osobno sponzorirane Biznis Partnere gdje god to želite u vašoj podređenoj organizaciji. Razni su razlozi zbog kojih voditelji mogu postaviti novoupisane Biznis Partnere na različite pozicije u Stablu plasmana. Ti razlozi uključuju: A) sinergiju izgradnje tima; B) geografsku poziciju; C) osobne odnose; ili D) izgradnju sljedeće razine. Pravilno postavljanje novih Biznis Partnera na vašem Stablu plasmana je važno i pomaže vam u izgradnji šire, dublje i profitabilnije organizacije.

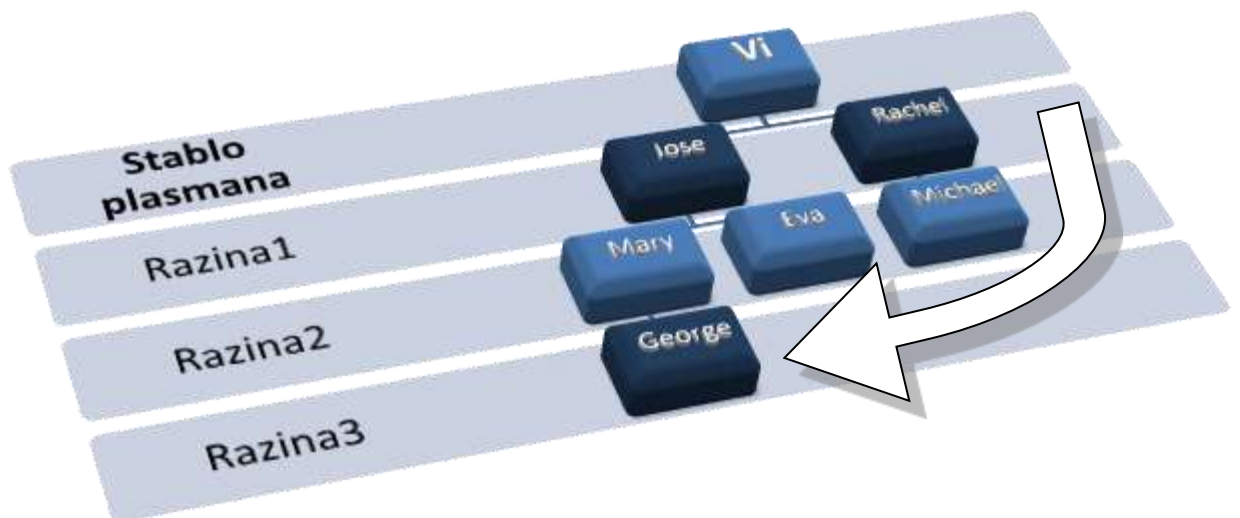
Kad osobno upisujete nove članove tima možete ih odmah smjestiti u vaše Stablo plasmana ili u Spremnik (Holding tank) gdje imate na raspolaganju 72 sata za odluku gdje ih smjestiti. Ako ih ne smjestite u tom vremenu, sustav će ih automatski smjestiti na prvu razinu vašeg Stabla plasmana. Nema ograničenja u širini vašeg Stabla plasmana; možete je izgraditi koliko god široko želite. Da bi stekli pravo na bonuse, potrebne su vam samo tri grane (noge).

Vaši klijenti mogu se smatrati jednom nogom za Kyani mjesečne izračune PayGate Accumulator ili za izračunavanje ranga.

Na slici dolje vidite da je George bio smješten ispod Mary. Ista organizacija prikazana je u Sponzorskom stablu i Stablu plasmana.

Elementi koji se računaju korištenjem Stabla plasmana

- Rang
- Brz početak & Power Play
- Bonusi za rang
- Kyanijev mjesečni PayGate akumulator



Uvjeti za kvalificiranje

Postoje dva nivoa kvalificiranja. Prvi se postiže sa 1QV mjesečno. Na ovom nivou smatrate se Distributerom. Vi ste u mogućnosti dobiti odredjen Tjedni Bonus.

Na 100QV mjesečno smatrat ćete se kvalificiranim distributerom i ispunjavaju uvjete za sve bonuse. Kvalifikacija se traži mjesečno. Kako biste se kvalificirali, možete imati QV od osobnih kupaca ili kupiti odgovarajuće količine proizvoda kako biste generirali potrebnu količinu za svoj rank ili kombinaciju oboje.

RANGOVI

Rangovi se izračunavaju na temelju QV iz stabla Plasmana. Vi možete računati 600QV volumena od osobnih kupnji za Rank Biser i niže i 1000QV za Rank Safir i više. Rankovi do i uključujući Diamond zahtijevaju dvije aktivne noge (100QV) a Plavi Dijamant i iznad zahtijevaju tri aktivne noge (100QV).

Tablica rangova koja koristi QV iz Stabla plasmana

Rang	Potreban MQV	Ukupno potrebni GQV	QV volumen izvan najveće grane (noge)	QV volumen izvan najveće 2 grane (noge)
Kvalificirani distributor	100			
Granat	100	1.000	400	
Žad	100	2.000	800	
Biser	100	5.000	2.000	
Safir	100	10.000	4.000	
Rubin	100	25.000	10.000	
Smaragd	100	50.000	20.000	
Dijamant	100	100.000	40.000	
Plavi dijamant	100	250.000	100.000	12.500
Zeleni dijamant	100	500.000	200.000	25.000
Purpurni dijamant	100	1.000.000	400.000	50.000
Crveni dijamant	100	2.000.000	800.000	100.000
Dvostruki crveni dijamant	100	4.000.000	1.600.000	200.000
Crni dijamant	100	10.000.000	4.000.000	500.000
Dvostruki crni dijamant	100	25.000.000	10.000.000	1.250.000

Postupak određivanja ranga

Za određivanje ranga koristite sljedeći postupak:

1. Izračunajte ukupni QV (Grupni kvalifikacijski volumen) i usporedite ga na tablici s mogućim rangom.
2. Zadovoljava li QV volumen izvan najveće grane (noge) (uključujući osobni volumen i volumen kupca) minimalne uvjete za taj rang? (Ako ne zadovoljava, krenite ponovno sa sljedećim nižim rangom).
3. Zadovoljava li QV volumen izvan najveće dvije grane (noge) (uključujući osobni volumen i volumen kupca) minimalne uvjete za taj rang? Ako ne zadovoljava, krenite ponovno s sljedećim nižim rangom. Ako zadovoljava, dostigli ste taj rang.

Primjeri

Slijede dva primjera koja ilustriraju izračun ranga.

Primjer A: Imate dvije noge. Najveća noga ima 30.000QV, 2 noga ima 20.000QV. Uzmite volumene kroz postupak izračuna.

1. Ukupni volumen svih nogu jednak je 50,000QV. Ako usporedite ovo s grafikonom, možete se kvalificirati za Emerald.
2. QV izvan najveće noge je 20.000. Za Rang Smaragd grafikon pokazuje da je potrebno 20,000QV. Taj je uvjet ispunjen.

Primjer B: Ova organizacija ima 4 grane. Najveća Grana ima 120 000 QV. Grana 2 ima 17 000 QV, Grana 3 im a3 000 QV, a Grana 4 ima 300 QV.

Postupak izračuna je sljedeći:

1. Ukupni volumen organizacije je 140 300 QV. To je u kategoriji za rang Dijamant.
2. QV izvan najveće grane je 20 300 QV. To ne zadovoljava minimalni uvjet za Dijamant. Idemo pogledati sljedeći niži rang (Smaragd).
3. QV izvan najveće noge jednak je 20,300QV. Za Rang Emerald grafikon prikazuje 20,000QV. Taj je uvjet ispunjen. Dosegli ste rang Emerald.



BONUSI

Osobni bonusi za kupce

Bonus za maloprodajnu dobit

Svaki put kad prodate proizvod registriranom kupcu zarađujete razliku između veleprodajne i prodajne cijene. Razlika između veleprodajne cijene i iznosa koji vaš Maloprodajni kupac plaća zove se Bonus za maloprodajnu dobit. Isplaćuje vam se s tjednim bonusima. Bonus se zarađuje svaki put kad jedan od vaših osobnih kupaca kupi proizvod. Morate biti na ranguDistributera plaćenog za rang kad se bonus izračunava da bi mogli dobiti ovaj bonus.

Primjer: Pretpostavimo da kupac preda narudžbu od 840 kn- ta narudžba Nezavisnog Biznis Partnera košta samo 720 kn. Biznis Partner dobiva Bonus za maloprodajnu dobit od 840 kn - 720 kn = 120 kn. (PDV nije uključen)

Bonus Graditelja Kupaca

Svakog mjeseca Vaši Kupci kada kombiniraju QV od 750, 2.500 ili 5.000 dobit ćete bonus. Možete zaraditi samo jedan bonus po mjesecu.

Customer Volume	Bonus Graditelja Kupaca
750 QV	€80
2,500 QV	€400
5,000 QV	€960

Nezavisni Biznis Partnerski bonusi

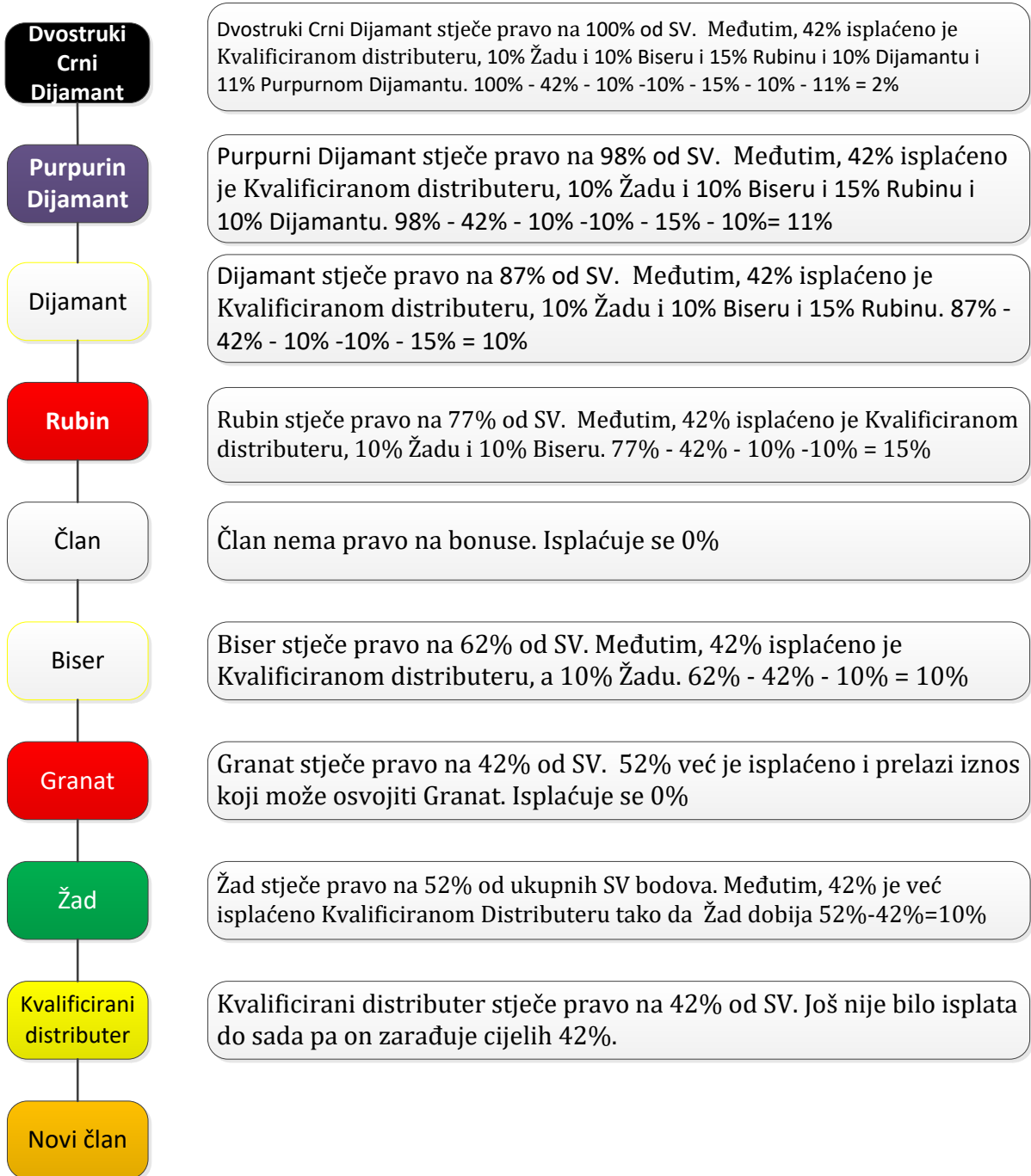
Timski bonus

Kad god netko iz vama podređene organizacije upiše novog člana tima, vi tada stječete pravo na Diferencijalni timski bonus. Diferencijalni timski bonus izračunava se korištenjem Sponzorskog stabla. Isplaćuje se na temelju Početnog paketa kojeg kupuje novi član, vašeg ranga i ranga Biznis Partnera između vas i novoupisanog člana.

Timski bonus koristi SV (Specijalni Volumen) za određivanje isplata. Svaki početni paket ima SV vrijednost povezanu s njim. Ovisno o vašem rangu dobivate postotak tog SV kao bonus. Rang koji dosegnete unutar prvih 31 dana naziva se "Grace" rang. Ovaj rang dio je procjene koliko ćete zaraditi na Timskom bonusu. Nakon 31 dana rang koji ste dosegli ("Grace" rang) uspoređuje se s trenutnim kalendarskim mjesečnim rangom i prethodnim mjesečnim rangom. Najviši od ta tri ranga koristi se za izračun Timskog bonusa. "Grace" rang će se koristiti za vrijeme prvih 31 dana i ostatak mjeseca nakon tih 31 dana. Na primjer ako ste se priključili 15. kolovoza vaše razdoblje od 31 dana istječe 15. rujna pa "Grace" rang možete koristiti od 15. kolovoza do 30. rujna. Uvijek možete doseći viši rang trudeći se više ali nikad nećete biti plaćeni manje od ovog ranga (Ovaj rang koristi se samo za izračun Timskog bonusa). Nakon završetka ovog razdoblja vaš Timski bonus temeljit će se samo na rangu u tekućem mjesecu, a na rangu prethodnog mjeseca za isplate. Donja tablica ilustrira postotak koji ćete osvojiti na temelju vašeg ranga.

Distributer	Kvalificirani Distributer	Granat	Žad	Biser	Safir	Rubin	Smaragd	Dijamant	Plavi dijamant	Zeleni dijamant	Purpurni dijamant	Crveni dijamant	Dvostruki crveni dijamant i više rangove
42%	42%	42%	52%	62%	72%	77%	82%	87%	92%	96%	98%	99%	100%

Diferencijalni timski bonus- primjer



Bonus za brzi početak

Kako bi vam pomogao da započnete, Kyäni pruža Bonus za Brzi Početak. Ako postignete rang Jade u prvih 31 dana (Vaš dan upisa smatra se 0) dobit ćete bonus od €200.

Ako postignete rang Pearl ili više tijekom prvih 31 dana, dobit ćete bonus od €360. Možete zaraditi samo jedan od nivoa Bonusa za brzi početak. Ne možete zaraditi i bonus Jade i Pearl.

Ako ostvarite rang Sapphire ili viši u roku od vaša prva 31 dan primit ćete €360 za rang Pearl. Ako održite rang Sapphire u idućem kalendarskom mjesecu tada ćete imati pravo na isplatu dodatnih €1000 za program Sapphire automobil.

Power Play

Da biste zaradili Power Play, morate imati tri osobno sponzorirana Poslovna partnera, od kojih svaka ima najmanje 100 QV i tri osobno upisana kupca u ukupnom iznosu od 150 QV ili više unutar kalendarskog mjeseca.

Kada pokrenete Power Play, zaradit ćete bonus od €80 i vaš sponzor dobiva bonus od €40. Zaradit ćete ovaj bonus svaki put kada pokrenete Power Play. Sponzor mora biti na rangu kvalificiranog distributera ili više u trenutku postizanja bonusa kako bi dobio bonus.

Svaki Poslovni partner ili Kupac koji se koristi za kvalificiranje za Power Play neće se koristiti za budući Power Play. Poslovni Partneri i Kupci moraju imati jedinstvenu adresu koju treba računati u Power Play. Nakon što se jedna adresa iskoristi, ne može se koristiti za drugog Poslovnog Partnera ili kupca u trenutačnom ili budućem Power Play. Samo se poslovni partneri i Kupci koji se prijavljuju nakon 1. siječnja 2018. kvalificiraju za ovaj bonus.

Primjer: Poslovni partner A Sponzor je Poslovnom Partneru B i C i upisuje dva nova kupca u veljači. U ožujku poslovni partner A Sponzoriše Poslovnog partnera D s najmanje 100 QV i poslovnih partner B i C zadovoljavaju 100 QV uvjeta. Samo jedan od kupaca iz veljače kupuje u ožujku, no poslovni partner A upiše još dva kupca u ožujku. Tri kupca u kombinaciji imaju više od 150 QV u kupnji. Poslovni partner A dobit će €80 bonusa, a njegov sponzor dobit će €40 bonus u ožujku. Poslovni partneri B, C, D i tri kupca koji se koriste za računanje u Power Play ne smiju se koristiti za buduće bonuse za Power Play.

Kyänijev Pay Gate akumulator

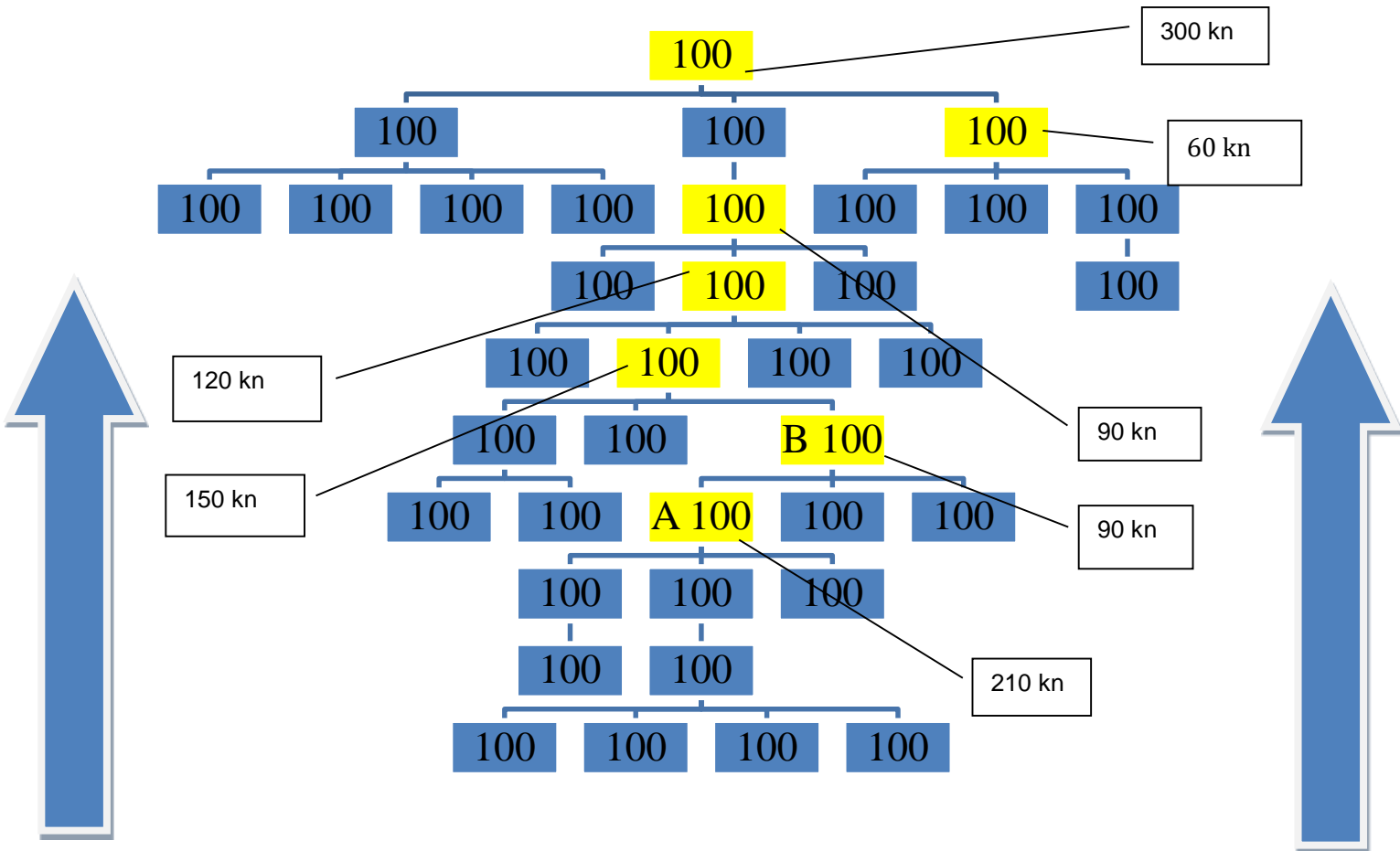
Kyänijev Pay Gate akumulator izračunava se na temelju mjesečnog CV generiranog u vašem Stablu plasmana. Kyänijev Pay Gate akumulator izračunava preostali dohodak mjesečno i kreće od dna Stabla plasmana te akumulira dohodak prema gore dok ne dođe do Biznis Partnera s kvalificirajućim iznosom PayGate-a, gdje se isplaćuje zarađena provizija. Ovaj postupak ponavlja se za sve PayGate-ove ovisno od raspodjele vašeg volumena u vašem Stablu plasmana. Svaki dodatni PayGate za koji se kvalificirate stvara dodatnu preostalu isplatu za vas. Za Paygate kvalifikacije i isplate svi osobni kupci će se računati kao noga sama po sebi. Na primjer, ako Poslovni Partner ima 2 noge Poslovnih Partnera i osobnih kupaca to bi bilo kao da imaju 3 noge za kvalifikacije i isplate. Osobni volumen CV s računa vašeg poslovnog partnera neće se uključiti u vaše kvalifikacije za Paygate niti u isplate.

Slijedi tablica s PayGate-ima, postoci CV-a za svaku razinu i potreban volumen za osvajanje određenog PayGatea.

Tablica PayGate akumulatora koji koristi CV iz Stabla plasmana

PayGate	Stopa	Uvjet za najveću granu (nogu)	Ukupno male grane (noge)	Minimum za 3. granu (nogu)
1	5.00%	200	100	
2	7.00%	700	500	
3	8.00%	2.200	1.500	
4	7.00%	4.500	3.000	
5	6.00%	9.000	6.000	
6	5.00%	18.000	12.000	
7	3.00%	40.000	27.000	
8	1.00%	90.000	55.000	6.000
9	1.00%	200.000	125.000	12.000
10	0.50%	400.000	260.000	18.000
11	0.25%	1.000.000	450.000	40.000
12	0.25%	2.000.000	900.000	100.000

Tablica za PayGate 1



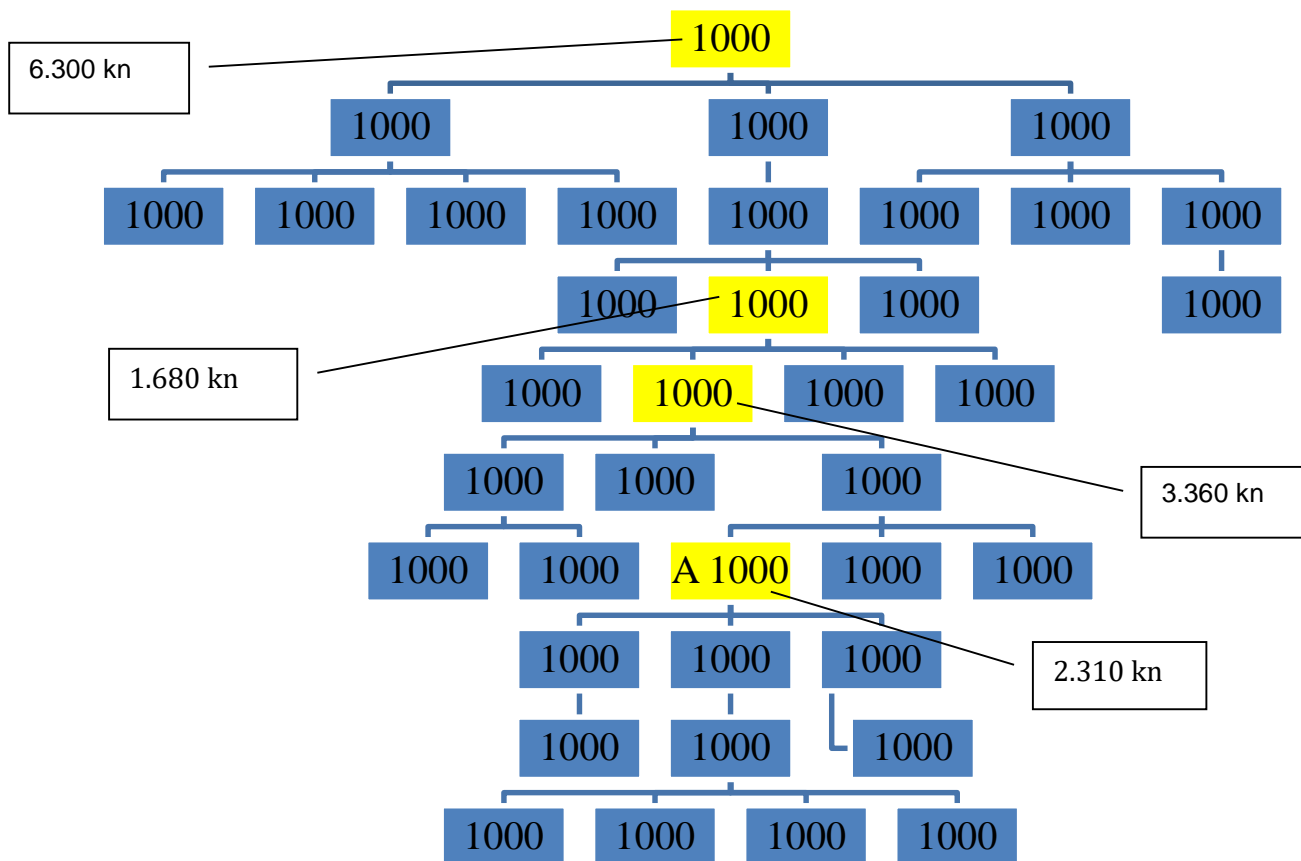
PayGate 1 Primjer

Pogledajte primjer za PayGate 1 gore. S dna organizacije volumen teče prema gore i akumulira CV. Kad volumen dosegne prvog Biznis Partnera koji se kvalificira za PayGate 1, izračunavamo koliko CV se treba isplatiti (prikazano u žutom polju). Ukupno 900CV akumuliralo se u prvom žutom polju A (Biznis Partner A). Kad se dosegne PayGate, koristi se sljedeći postupak za određivanje iznosa koji se plaća za PayGate:

1. Dodajte sav CV koji je akumuliran kroz organizaciju od ili dna ili od posljednje PayGate isplate- koristite bližu točku.
2. Oduzmite osnovicu PayGatea (Uvjet za najveću granu). Za PayGate 1 to je 200CV. Taj iznos od 200CV teći će prema gore zajedno s vašim Osobnim CV, do Biznis Partnera iznad njih. Za ovaj primjer, imate $900\text{ CV} - 200\text{ CV} = 700\text{ CV}$. Taj iznos od 700CV množi se s 5% za PayGate 1. To iznosi 210 kn.

Volumen koji teče prema gore od Biznis Partnera A (žuto polje A) sad je 300CV (200CV za osnovicu za PayGate 1 + osobni volumen od 100CV). Biznis Partner B (žuto polje B) je sljedeći Biznis Partner koji se kvalificira za PayGate 1. Volumen koji dobiva je 500CV. Provedite taj iznos kroz postupak od dva koraka gore, a imajte na umu da PayGate iznos od 200 CV uz osobni CV od 100CV teče prema gore i ponavlja taj postupak. Biznis Partner B dobio bi 90 kn. Osobni volumen Biznis Partnera B (100CV) plus 200CV PayGate osnovica teku prema gore. Svako od žutih polja predstavlja Biznis Partnera koji se kvalificiraju za PayGate 1. Kad PayGate dođe do vrha organizacije- započinjte sljedeći PayGate postupak na dnu organizacije, korištenjem istog volumena.

Tablica PayGate 4



PayGate 4 Primjer

Slijedi primjer za Paygate 4. Koristit ćemo istu organizaciju kao i za PayGate 1 ali smo volumen povećali na 1000CV da bi ilustracija bila dovoljno malena za demonstraciju PayGatea. Nemojte zaboraviti da bi PayGate 1- PayGate 3 bile isplaćene prije no što se procesuiraju PayGate 4. Da bi se kvalificirali za ovaj stupanj, vaša najveća grana mora imati najmanje 4500CV , a sve vaše ostale grane ukupno najmanje 3000CV.

Svaki od Biznis Partnera u žutom polju kvalificirao se za primitak isplate iz PayGate 4. Za izračun iznosa za Biznis Partnera A (žuto bolje A), najprije dodajte volumen iz svih grana. Biznis Partner A akumulirao je 10000 CV. Zatim oduzmite osnovicu za PayGate (4500 CV za PayGate 4). $10000 \text{ CV} - 4500 \text{ CV} = 5500 \text{ CV}$. Pomnožite taj iznos s 7% i dobivamo 2.310 kn. Tih 2.310 kn dodalo bi se ostalim PayGate bonusima (PayGate 1- 3) za tog Biznis Partnera.

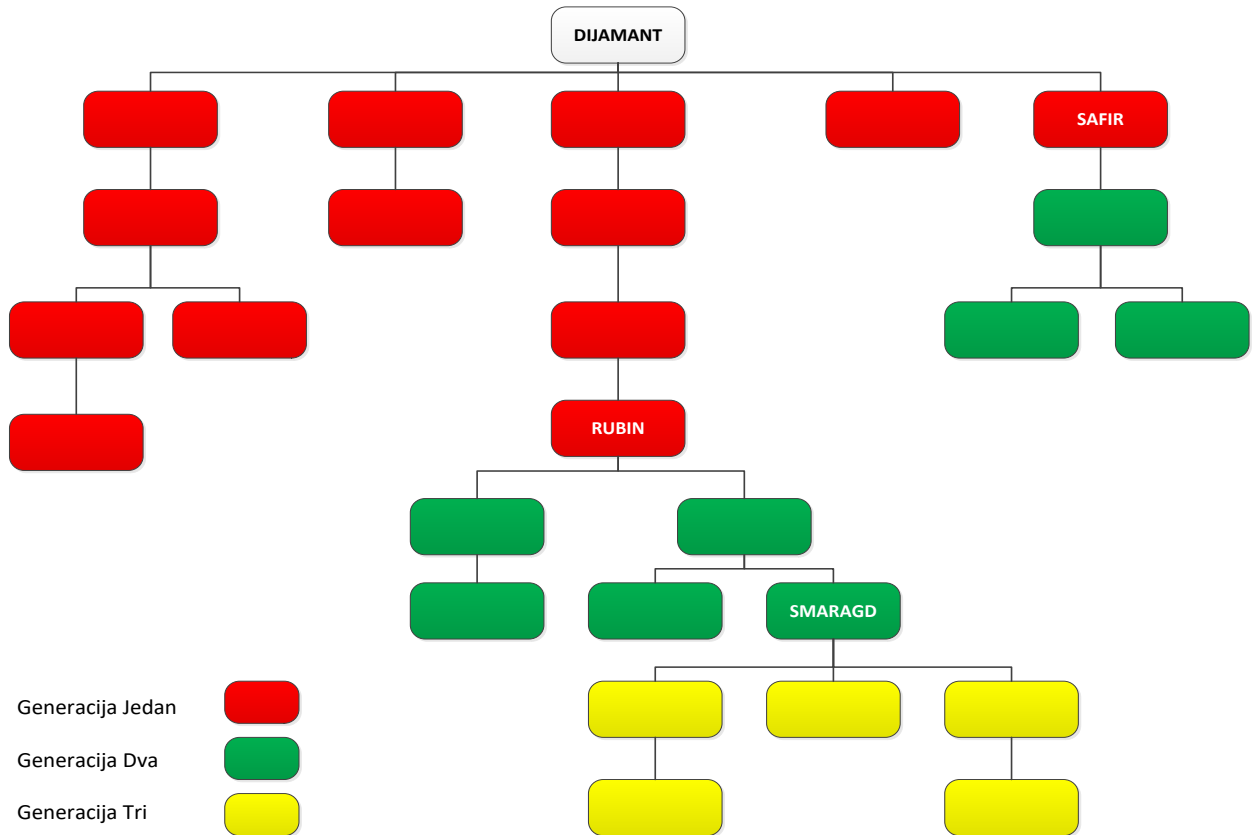
Konačno, PayGate 4 osnovica od 4500CV teče prema gore zajedno s osobnim 1000CV do Biznis Partner iznad. Ovaj postupak ponavlja se za svakog Nezavisnog Biznis Partner koji se kvalificira za PayGate 4. U ovom primjeru ukupno 4 Biznis Partnera primilo je PayGate 4 bonus.

Generacijski Check Match

Jedan od najzbudljivijih bonusa je Generacijski Check Match. Možete zaraditi postotak od svake isplate za PayGate od Nezavisnog Biznis Partnera u vašem Sponzorskom stablu u podređenoj organizaciji, i do devet generacija duboko. Generacija se definira kao Biznis Partner s rangom koji je jednak ili viši od ranga Safir, do i uključujući sljedećeg Nezavisnog Biznis Partnera s rangom jednakim ili višim od ranga Safir. Na temelju vašeg ranga zarađujete postotak od zarade vaše podređene organizacije. Tablica prikazuje pregled generacija i postotaka.

Generacije	Safir	Rubin	Smaragd	Dijamant	Plavi dijamant	Zeleni dijamant	Purpurni dijamant	Crveni dijamant	Dvostruki crveni dijamant	Crni dijamant	Dvostruki crni dijamant
1	15%	15%	15%	15%	15%	15%	15%	15%	15%	15%	15%
2	10%	10%	10%	10%	10%	10%	10%	10%	10%	10%	10%
3		10%	10%	10%	10%	10%	10%	10%	10%	10%	10%
4			5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
5				5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
6					4%	4%	4%	4%	4%	4%	4%
7						3%	3%	3%	3%	3%	3%
8							2%	2%	2%	2%	2%
9								1%	1%	1%	1%

Generacijski Check Match Primjer



U gornjem primjeru Nezavisni Biznis Partner na vrhu ima rang Dijamant koji mu daje pravo na isplate po pet generacija (prikazane su samo tri). Biznis Partner u crvenim poljima su u Generaciji jedan, a Dijamant bi dobio 15% PayGate bonusa od svakog. Biznis Partneri u zelenim poljima su Generacija dva, a Dijamant bi primio 10% PayGate bonusa od svakog. Biznis Partneri u žutom su Generacija tri, a Dijamant bi dobio 10% PayGate bonusa od svakog.

Bonus za rang

Bonus za rang Smaragd- Dosegnite rang Smaragd kroz dva cijela mjeseca i primite 30.000 kn.

Bonus za Plavi dijamant- Dosegnite rang Plavi dijamant kroz tri cijela mjeseca i primite 150.000 kn.

Bonus za Purpurni dijamant - Dostignite rang Purpurni dijamant kroz tri cijela mjeseca i primite 600.000 kn.

Dvostruki crveni dijamant - Dosegnite rang Dvostruki crveni dijamant kroz tri cijela mjeseca i primite 3.000.000 kn (600.000 kn mjesečno za pet mjeseci).

Dvostruki crni dijamant - Dosegnite rang Dvostruki crni dijamant kroz tri cijela mjeseca i primite 6.000.000 kn (600.000 kn mjesečno kroz deset mjeseci).

BONUSI ZA VODITELJE

Dijamantni fond

1.5% ukupnog globalnog CV svakog se mjeseca stavlja se u Dijamantni fond. Ovaj fond izračunava se mjesečno i isplaćuje mjesečno s pomakom od 60 dana. Na primjer, zarade iz fonda za siječanj isplaćuju vam se u ožujku.

Da bi sudjelovao u fondu, Nezavisni Biznis Partner mora biti u rangu Dijamant ili više u tekućem mjesecu i jedan od prethodna dva mjeseca. Sudionici dobivaju udjele u fondu na temelju svog ranga kako slijedi:

Dijamant:	1 udio
Plavi dijamant	2 udjela
Zeleni dijamant	4 udjela
Purpurni dijamant	8 udjela
Crveni dijamant	8 udjela
Dvostruki crveni dijamant	8 udjela
Crni dijamant	8 udjela
Dvostruki crni dijamant	8 udjela

Crveni, Dvostruki crveni, Crni ili Dvostruki crni dijamant sudjeluju u ovom fondu dok se ne kvalificiraju za sljedeći fond. Ako sudionik u ovom fondu pomogne nekom iz svog Sponzorskog stabla u podređenoj organizaciji da dosegne isti ili viši rang, onda se njegov udio množi s 1,5. Sudionik može steći samo jedan faktor množenja. Kvalifikacija se određuje pomoću mjesečno ostvarenog ranga. Biznis Partner nikad neće biti plaćen za više iz jednog fonda u istom mjesecu.

Fond Crvenog dijamanta

0,5% ukupnog globalnog CV svakog se mjeseca stavlja u Fond Crvenog dijamanta. Ovaj fond izračunava se mjesečno i isplaćuje s pomakom od 60 dana. Na primjer, zarade iz fonda za siječanj isplaćuju vam se u ožujku.

Da bi sudjelovao u fondu, Nezavisni Biznis Partner mora biti u rangu Crveni dijamant ili više u tekućem mjesecu i jedan od prethodna dva mjeseca. Sudionici dobivaju udjele u fond na temelju svog ranga kako slijedi:

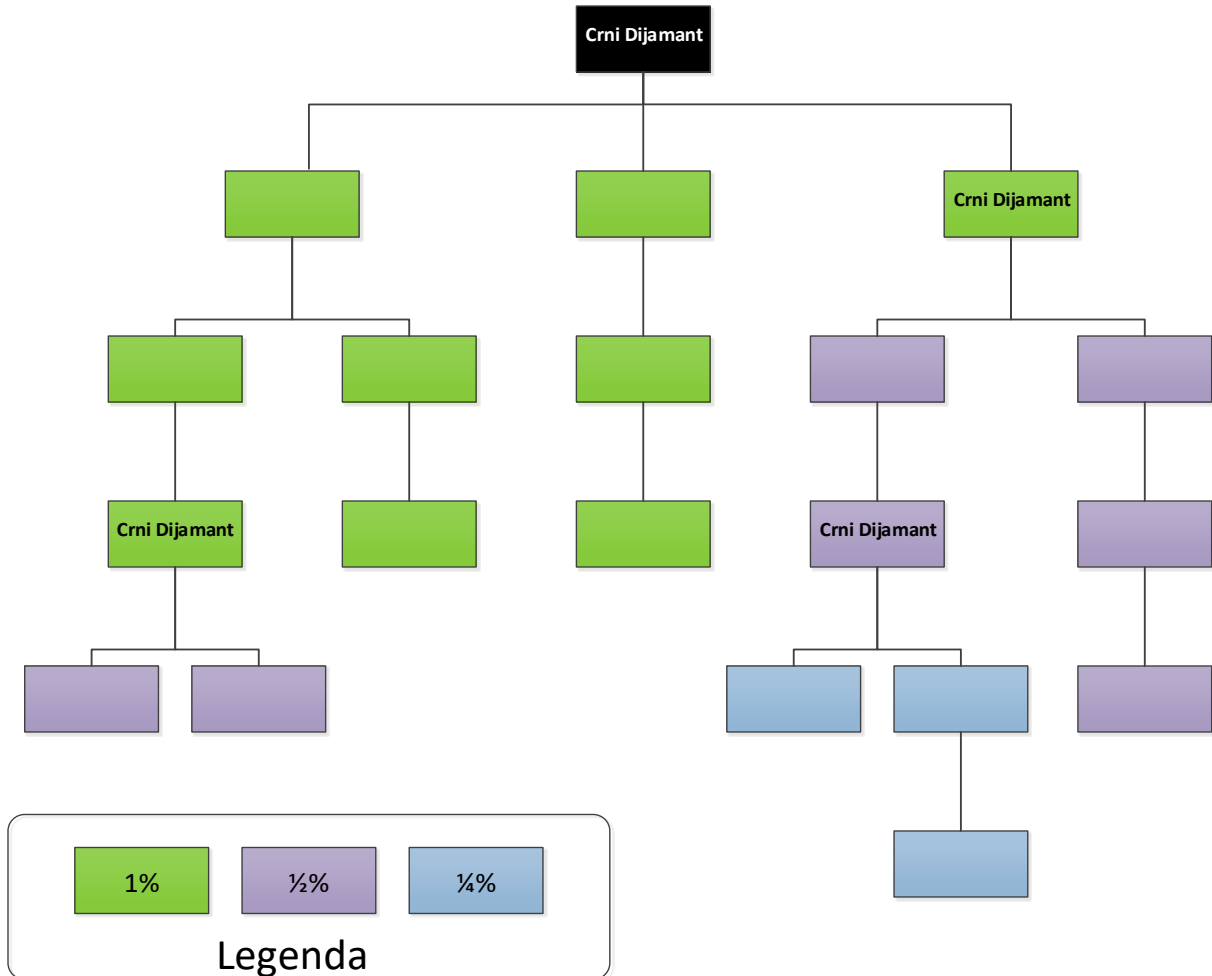
Crveni dijamant	1 udio
Dvostruki crveni dijamant	2 udjela
Crni dijamant	2 udjela
Dvostruki crni dijamant	2 udjela

Ako sudionik u ovom fondu pomogne nekom iz svog Sponzorskog stabla u podređenoj organizaciji da dosegne isti ili viši rang, onda se njegov udio množi s 1,5. Sudionik može steći samo jedan faktor množenja. Kvalifikacija se određuje pomoću mjesečno ostvarenog ranga. Biznis Partner nikad neće biti plaćen iz više od jednog fonda u istom mjesecu.

Neograničeni bonus

Neograničeni bonus omogućava rangu Crni dijamant i Dvostruki crni dijamant isplatu od 1% ukupnog CV iz njihove sponzorske linije. Ako Crni dijamant ili Dvostruki crni dijamant imaju još jednog Crnog dijamanta ili viši rang u svojoj podređenoj organizaciji, tad se Neograničeni bonus koji se isplaćuje prepolovljuje. Svakim novim Crnim dijamantom u vašem sponzorskom stablu, isplata ne prestaje već se smanjuje za polovicu.

Da bi sudjelovao u bonusu, Biznis Partner mora biti u rangu Crni dijamant ili višem u tekućem mjesecu i jednom od dva prethodna mjeseca.



Kyänijev program "Vozi svoj automobil iz snova"

Počevši s rangom Safir, možete voziti svoj vlastiti Mercedes C klase- a program se tu ne završava! Postoji pet redova u ovom programu koji se mogu doseći mjesečnom uplatom od €8.000! Redovi u programu su rangovi: Safir, Dijamant, Zeleni dijamant, Crveni dijamant i Crni dijamant.

Da bi se kvalificirali za red Safir, morate doseći rang Safir u dva odvojena mjeseca. Da bi se kvalificirali za redove Dijamant, Zeleni dijamant, Crveni dijamant i Crni dijamant morate biti na određenom rangu tri od pet mjeseci.

Za više pojedinosti vidi pravila za Kyänijev program "Vozite svoj automobil iz snova". Dokument se nalazi u vašem Web uredu.

Putovanja

Kyäni nudi Poticajna putovanja kao nagradu onima koji se razvijaju. Poticajna putovanja različita su za pojedina tržišta. Za pojedinosti o vašim trenutnim promotivnim akcijama u svezi Poticajnih putovanja, provjerite svoj Web ured.

KYÄNIJEV RASPORED BONUSA

Tjedni bonusi

Timski bonus
 Bonus maloprodajne dobiti
 Bonus za brzi početak

Pojavljuje se u Web uredu	Bankovni prijenos	Payoneer uplata
Utorak	Petak	Petak

*Tjedni bonusi izračunavaju se za prethodno razdoblje od ponedjeljka- nedjelje na temelju lokalnog vremena u državi registracije.

Mjesečne provizije/bonusi

Kyänijev Paygate akumulator
 Generacijski Check Match
 Bonus Graditelja Kupaca
 Power Play

Pojavljuje se u Web uredu	Bankovni prijenos	Payoneer uplata
8. u mjesecu	14. u mjesecu	14. u mjesecu

Bonusi za voditelje

Dijamantni fond*
 Fond Crvenog dijamanta*
 Neograničeni bonus
 Bonusi za rang

Pojavljuje se u Web uredu	Bankovni prijenos	Payoneer uplata
8. u mjesecu	25. u mjesecu	25. u mjesecu

* Dijamantni fond i Fond Crvenog dijamanta plaćaju se drugi mjesec nakon što se ostvare. Na primjer: Fond doesegnuto u siječnju ne isplaćuje se do ožujka.

Opaska: Kad datum pojavljivanja ili isplate bilo kojeg bonusa pada u dan vikenda ili praznika, aktivnost se odvija sljedećeg radnog dana.

DEFINICIJE

Grana (Noga)- Cijela grupa Biznis Partnerovih pojedinačnih Biznis Partnera prve razine. Grane mogu biti i u Sponzorskom stablu i u Stablu plasmana. Ako imate tri pojedinačna Nezavisna Biznis Partnera na svojoj prvoj razini, imate tri grane.

Podređena organizacija - sve grane vaše organizacije.

Automatska dostava (Autoship)- Proizvod se automatski naplaćuje i šalje svakog mjeseca. Odnosi se na Nezavisnog Biznis Partnera ili kupca. Na raspolaganju su razne opcije ali raspoloživost proizvoda razlikuje se od tržišta do tržišta. Automatska dostava može se ugovoriti putem vašeg Web ureda ili kontaktiranjem službe za korisnike.

Web ured (Backoffice)- Sigurni internetski program koji vam omogućava pregled i kontrolu vašeg poslovanja. Možete pregledavati izvješća o vašem timu, naručiti proizvode, odrediti postavke za novog kupca, upisati nove Biznis Partnere, osigurati obuku i kontrolirati Automatsku dostavu.

Spremnik (Holding tank)- Kada upišete novog neovisnog Poslovnog Partnera u svoju organizaciju, možete ih privremeno staviti u Holding Tank do 10 dana. To vam omogućuje da odredite gdje ćete ih postaviti unutar stabla položaja, Placement. Ako ih ne stavite u roku od 10 dana, novi Poslovni Partner automatski će se postaviti na vašu prvu razinu plasiranog stabla, Placement.

Generacija- Kyäni Biznis Partner koji je na Razini koja je jednaka ili viša od razine Safir, pa sve do uključivo sljedećeg Biznis Partnera koji je na Razini koja je jednaka ili viša od razine Safir i svaki Biznis Partner koji se nalazi između. Generacije se određuju pojedinačno za svaku granu.

Razina (Rang isplate)- Razina u razdoblju isplate bilo kojeg bonusa ili provizije. Ova razina razlikovat će se u skladu s volumenom vašeg tima. Svoju Razinu povezanu sa svakom pojedinosti provizije možete saznati u vašem Web uredu .

Životna razina (Životni rang)- Najviša razina koju ste postigli.

Maloprodajni kupac- Kupac koji kupuje proizvode pomoću pojedinačnih narudžbi. Ako želi proizvod može izravno kontaktirati Nezavisnog Biznis Partnera ili otići na korporativnu internetsku stranicu i prijaviti se te kupiti proizvod.

QV- Volumen kvalifikacije- Volumen koji je dodijeljen proizvodima i koji se koristi za određivanje razine i minimalne kvalifikacije.

MQV- Kvalifikacijski volumen za članstvo (Uključuje kupovine kupaca)

GQV- Grupni kvalifikacijski volumen (Uključuje vas i cijelu vašu grupu uključujući kupce)

CV- Volumen za provizije. Volumen koji se koristi za izračun bonusa.

SV- Specijalni Volumen. Volumen koji se koristi za izračun isplate Timskog Bonus